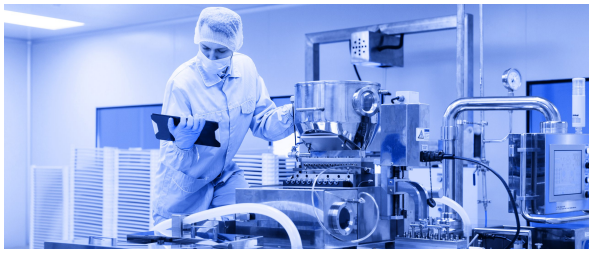
- Chimie

Technico-commercial des Industries Chimiques



CQP

NIVEAU DE QUALIFICATION
Sans niveau – le positionnement dans le cadre de national des certifications professionnelles est non déterminé

DATE DE FIN D'ENREGISTREMENT
18/12/2021

N° DE FICHE
RNCP27381

Missions

Le CQP Technico-commercial(e) des industries chimiques est en lien avec le métier de technico-commercial(e).

Le (la) technico-commercial(e) a en charge la prospection et le développement du chiffre d'affaires de gammes de produits industriels ou de services de son entreprise, sur un territoire géographique défini.

Activités

- Planification et organisation de son activité commerciale
- Prospection (prise de rendez-vous, relances, visites et entretiens commerciaux auprès d'une clientèle professionnelle pour la promotion et la vente de sa gamme de produits)

Métiers liés

- Technico-commercial(e)
- Délégué(e) commercial(e)
- Attaché(e) commerciale

CERTIFICATEURS

France chimie
CPNE CHIMIE

CONVENTION COLLECTIVE

44 Convention collective nationale des industries chimiques et connexes

PUBLIC(S)

- Salarié(e)s
- Intérimaires
- Publics éligible au contrat de professionnalisation

ACCÈS

- Après un parcours de formation continue
- En contrat de professionnalisation

- Elaborer et mettre en œuvre un plan d'actions commerciales
- Assurer le suivi de son activité commerciale
- Communiquer avec différents interlocuteurs
- Analyser les besoins des clients
- Elaborer une offre industrielle technique et commerciale adaptée aux besoins des clients
- Traiter les réclamations des clients et identifier les points d'amélioration

Référentiel d'activité, de compétences et d'évaluation

https://certifpro.francecompetences.fr/api/fiches/downloadAncFormat/3709