



Branche  
Industries pétrolières

Famille  
Commercial

Sous-famille  
Achats

## DESCRIPTION

Analyser et prospecter les marchés, choisir les fournisseurs en fonction des impératifs de coûts, de délais, de qualité, de quantité. Négocier les conditions d'achat et d'approvisionnement des matières nécessaires à l'entreprise et à son fonctionnement.

## ACTIVITÉS PRINCIPALES

- Analyse et traitement des demandes d'achats émises par les différents services
- Analyse du marché et de ses tendances, de la concurrence, des circuits et des conditions d'approvisionnement
- Recensement et analyse des besoins des utilisateurs
- Traitement et analyse des réponses aux appels d'offres
- Prospection des fournisseurs, des produits et des marchés
- Etablissement de cahiers des charges
- Négociation et contrôle de la réalisation des contrats d'achats de biens et services, et des approvisionnements
- Contrôle de la conformité des résultats au regard des offres commerciales, des spécifications, des coûts, des performances et des délais
- Tenue à jour des fichiers fournisseurs
- Traitement des réclamations
- Elaboration et mise à jour des tableaux de bord et du reporting achats
- Veille sur les pratiques d'achats en provenance des différents marchés

## SAVOIR-FAIRE

- Analyser les marchés nationaux et/ou internationaux
- Spécifier et évaluer le besoin du demandeur
- Conseiller les demandeurs sur les produits et services en fonction des

Formation / Expérience professionnelle nécessaire

Ecoles de Commerce ou Ecoles d'Ingénieurs ou filières universitaires spécialisées / Master spécialisé (BAC+5) ou BTS/DUT spécialisé / Connaissances juridiques / Expérience commerciale et/ou technique

Condition(s) particulière(s) d'exercice

Maîtriser la langue anglaise (et d'autres langues étrangères) est souhaité

évolutions techniques en cours ou à venir

- Anticiper les besoins de la production en fonction des disponibilités et des délais de livraison des fournisseurs
- Négocier et conclure des achats / des contrats d'achat avec les fournisseurs, en prenant toutes les garanties techniques, économiques et juridiques, dans un environnement national et/ou international
- Evaluer et choisir une offre fournisseur en fonction de différents critères
- Rédiger le cahier des charges d'une demande d'achat, d'un appel d'offres à communiquer aux fournisseurs éventuels
- Évaluer un fournisseur, un sous-traitant, un prestataire de services (analyse des résultats, audit, benchmarking, etc.)
- Analyser et résoudre des litiges achats
- Utiliser des outils numériques d'analyse, des modèles de simulation et de prédiction dans le domaine commercial
- Codifier les données achats / approvisionnement (fournisseurs, produits, etc.) dans le SI
- Transmettre des informations liées à l'activité de manière claire et compréhensible, auprès de différents interlocuteurs

## LES MÉTIERS ACCESSIBLES

- Acheteur(se) de produits pétroliers